

Favoriser l'accès à l'énergie solaire des communautés rurales

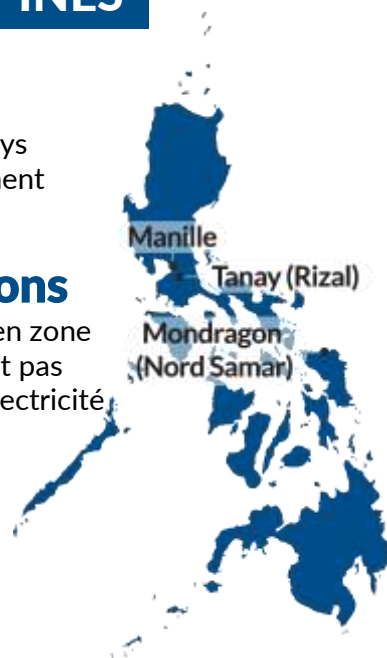
PHILIPPINES

113^e

sur 193 pays
au classement
IDH*

6 millions

de foyers en zone
rurale n'ont pas
accès à l'électricité



*IDH : Indice de développement Humain – ONU 2022

POUR QUI ?



Des populations rurales isolées

En zone rurale, près de 6 millions de foyers
vivent en situation de précarité énergétique.

Par conséquent :

- Les conditions de vie sont difficiles
- Les capacités de production sont faibles, et les activités génératrices de revenus sont donc limitées
- Les sources d'énergie alternatives sont nocives pour la santé des familles et l'environnement.

QUOI ?



Un accès à l'énergie solaire

Pour aider ces familles isolées et vulnérables à accéder à l'énergie, l'équipe d'ATE Co propose des équipements alimentés à l'énergie solaire pour s'éclairer (kits d'éclairage), refroidir (ventilateur, réfrigérateur), ou accéder à l'information (TV).

L'objectif est triple :

- Améliorer les conditions de vie et de travail des plus pauvres
- Freiner l'exode rural
- Limiter l'impact environnemental en développant les énergies renouvelables.

ENJEUX PRIORITAIRES

ÉNERGIE PROPRE ET ABORDABLE

ADAPTATION AUX CHANGEMENTS CLIMATIQUES

INCLUSION ÉCONOMIQUE ET SOCIALE

ÉMANCIPATION DES FEMMES



COMMENT ?

Installation et financement

L'équipe sélectionne des équipements adaptés aux conditions rurales philippines (solidité, durabilité, facilité de manipulation).

Elle installe les équipements au sein de chaque foyer, forme les bénéficiaires à leur utilisation et en assure la maintenance pendant un an.

Pour lever le principal frein à l'acquisition pour les plus pauvres - le manque de capital initial - ATE Co propose des paiements échelonnés. Le bénéficiaire devient propriétaire de l'équipement au terme d'une période définie (jusqu'à 18 mois). Dans ses zones où elle agit, ATE Co est le seul opérateur solaire à proposer cette facilité de paiement.

AVEC QUI ?

Une équipe en marche vers l'autonomisation

Entrepreneurs du Monde a créé ATE Co en 2015. Elle a recruté une équipe locale, l'a fait monter en compétences et l'accompagne dans sa structuration sur tous les plans, jusqu'à ce qu'ATE Co devienne une entreprise sociale de droit philippin, capable de donner l'accès à l'énergie propre et abordable aux plus pauvres, de manière pérenne.

En 2025, ATE Co va finaliser son processus d'enregistrement local, la mise en place de sa gouvernance et le transfert des activités pour pouvoir ensuite opérer en tant qu'organisation locale à impact social.



Le solaire a changé notre mode de vie!

“ J’ai acheté un équipement solaire à crédit l’année dernière, et je l’ai installé dans ma boutique. Auparavant, je m’éclairais avec une vieille batterie de voiture, mais en plus de se décharger rapidement, ce système était très coûteux. Tous les trois ou quatre jours, je devais me rendre en ville la recharger. Depuis que je suis passée au solaire, je n’ai plus de coupure de courant et j’ai plus de temps libre!

Le soir, mes quatre enfants viennent à la boutique faire leurs devoirs. Avant, il arrivait qu’ils se mettent dehors, à la lumière des lampadaires. Ils sont plus confortables ici pour travailler.

Je souhaite développer mon commerce, installer un petit espace collectif avec une télévision et un ventilateur, pour que les clients puissent consommer sur place. Mon mari et moi économisons chaque mois pour que nos enfants puissent faire des études supérieures dans la capitale. Le revenu de mon sari-sari store est très important pour atteindre cet objectif.”

Judy Ann Ramos

	2024	Objectifs 2025
Équipements vendus	150	600
Familles bénéficiaires	75	600
Bénéficiaires directs	375	3 000
Salariés*	14	14
Chiffre d’affaires	133 K€	700 K€
Viabilité opérationnelle*	37 %	65 %



Un partenariat innovant avec la microfinance sociale

En 2024, pour servir un plus grand nombre de personnes sur l'île de Samar et sécuriser son modèle économique, ATE Co a noué un partenariat avec l'institution de microfinance SCPI, organisation locale historiquement fondée avec Entrepreneurs du Monde.

Ces dix dernières années, SCPI a développé une approche d'associations villageoises d'épargne et de crédit pour 3 300 familles vulnérables. SCPI est soutenue par UNDP et est en phase d'extension vers de nouvelles communautés.

Les groupes formés par SCPI bénéficient désormais aussi d'un accès privilégié aux équipements solaires d'ATE Co et peuvent choisir de les acquérir via les mécanismes financiers de leurs associations villageoises.



Une évolution de l'offre technique

ATE Co a diversifié son offre technique pour répondre aux besoins domestiques et productifs des familles bénéficiaires. Tout en conservant les produits essentiels (kits d'éclairage simple, de ventilation et d'accès à l'information), ATE Co propose désormais de petits équipements accessibles en vente directe : radios, petits ventilateurs, lampes mobiles, etc.

Pour assurer la distribution de ces produits, l'équipe constitue progressivement un réseau de sari-sari stores* partenaires. Cette association permet à ATE Co d'accélérer la diffusion au dernier kilomètre de ses équipements, tout en permettant aux femmes propriétaires de ces petits commerces de dégager un revenu supplémentaire.

* sari-sari store : petite épicerie de proximité



Un modèle économique à forte dimension sociale, mais en tension de trésorerie

Le service financier de crédit fourni par ATE Co est essentiel pour permettre aux familles sans épargne ni capital de départ d'accéder rapidement à l'énergie solaire. En effet, la dernière enquête menée par l'équipe auprès de ses bénéficiaires montre que 98% de ces derniers n'auraient pu envisager l'acquisition d'équipement sans paiements échelonnés.

Cependant, ce service à visée sociale pèse sur le modèle économique d'ATE Co, qui doit avancer les frais d'achat de matériel et supporter les coûts de collecte et de fonctionnement. Ainsi, ATE Co a connu en 2024 des tensions de trésorerie et de restockage, qui ont entravé son développement. Pour cette raison, ATE Co n'a pas été en capacité en 2024 de répondre à la demande croissante du marché, et a dû développer un système de « listes d'attente ».

PERSPECTIVES 2025



Relancer les ventes dans les deux zones

Des subventions et un prêt auprès de la banque sociale Microfinance Solidaire vont permettre à ATE Co de reconstituer les stocks dans les deux zones. A Samar, dans les lieux isolés et au bénéfice des populations les plus vulnérables, les kits d'éclairage et de confort domestique basiques seront privilégiés. A Rizal, zone plus dynamique qui bénéficie de sa proximité avec la capitale, ATE Co accompagne des micro-entrepreneurs familiaux qui ont besoin de matériel plus avancé pour développer leurs activités, comme des kits d'accès à l'information et des petits transformateurs.

Grâce à la révision de son offre technique en 2024, ATE Co combine aujourd'hui les achats locaux et internationaux pour améliorer sa flexibilité, tout en conservant des standards de qualité élevés et une charte sociale engageante.



Partenariats innovants avec la microfinance pour sécuriser le modèle économique d'ATE Co

A Samar, le partenariat testé avec SCPI va se déployer complètement. SCPI sert des populations les plus vulnérables, notamment des communautés isolées de pêcheurs et d'agriculteurs, organisées en « associations de villages d'épargne et de crédit ». Dans la convention de partenariat est précisé que SCPI sera responsable du ciblage des foyers vulnérables et des collectes, tandis qu'ATE Co se concentrera sur l'installation des équipements et la formation des bénéficiaires.

A Rizal, en cas de succès en 2025 du partenariat avec SCPI, ATE Co prospectera des institutions de microfinance pour y répliquer ce modèle de partenariat gagnant – gagnant.

CONTACT



Amélie Guiot-Zimmermann

Responsable du programme

amelie.guiot@entrepreneursdumonde.org



Franck Renaudin

Fondateur d'Entrepreneurs du Monde

Franck.renaudin@entrepreneursdumonde.org

PARTENAIRES



make sense

